

KOZÁK ÁKOS

Médiaanalízis

Kutatási módszerek a médiahasználati vizsgálódásokban

1994-ben a hazai reklámkiadások valószínűleg meghaladták a 30 milliárd forintos nagyságrendet.

A hirdetési piacnak utóbbi években tapasztalt robbanásszerű fejlődését döntően a közelmúltban egyre nagyobb számban megjelenő multinacionális cégek és a velük együtt piacra lépő nemzetközi reklámügynökségek generálták.

Ezzel párhuzamosan – s ezt a ténytet nem lehet elvitatni –, a tisztán (kicsiknek nevezett) magyar ügynökségek is „fel nőttek a feladathoz” és sokszor a „nagyokét” meghaladó kreatív produkciót alkotnak.

A hirdetési összegeknek ez a sokmilliárdos nagyságrendje egy világosan végigkövethető folyamat eredményeképpen kikényszerítette az egyre tudatosabb médiatervezést.

Az egyre professzionálisabb váló médiatervezés az egyre kifinomultabb médiakutatáson alapul.

Az előző gondolatmenetből következően talán nem meglepő, hogy maga a médiakutatás (nagy részben a reklámügynökségek pressziójaként) ezzel a folyamattal párhuzamosan fejlődik ki és vesz át nemzetközi kutatási sztenderdeket.

A következőkben, a teljesség igénye nélkül, a hazai és néhány további európai módszert mutatunk be, a folyamatos felméréseken túlmenően a médiahasználat és a más kutatási diszciplínák együttes alkalmazásával készülő vizsgálatokat is fölvezolvá.

Meg kell jegyeznünk, hogy nem egyes reklámhordozók vagy reklá-

meszközök kvalitatív vizsgálatáról – tehát nem a reklámhatások mérésére szolgáló eszközökről, mint pl. újra felismerés (recognition), emlékezés (recall), projektív eljárásokról vagy pszichometrikus műszerek (bőr- és pupillareakciók kvantifikálása) alkalmazásáról – lesz szó, hanem a lakosság médiafogyasztását kvantitatív módszerekkel mérő, de igenis minőségi adatokat nyújtó felmérésekről.

Folyamatos médiakutatás a hazai piacon

Kvantitatív kutatások már jó néhány éve folynak Magyarországon a média területén. A nemzetközi ügyfelek által igényelt – nemzetközi összehasonlíthatóság lehetőségét magában hordozó – tanulmányok azonban inkább az utóbbi öt évben terjedtek el.

Rendszeres médiahasználati felméréseket jelenleg négy intézet végez Magyarországon: AGB-Hungary, Gallup, GfK, Szonda-Ipsos. (Ismétlődően végez hasonló kutatásokat a MC-Országos Piackutató Intézet is, exkluzív megbízók részére – a szerk.)

A felsoroltak közül az AGB-Hungary műszeres televíziómérést folytat, melyet metodikai szempontból később mutatunk be.

A másik három intézet a Gallup naplórendszerű kutatása mellett nagy tömegű, évi többeszes mintán végez médiaanalízis felméréseket.

Mielőtt azonban a jelenlegi hazai gyakorlatot bemutatnánk, érdemes egy pillantást vetni a nálunk fejlettebb médiapiaccal rendelkező Ausztria elmúlt évtizedekben végzett médiakutatásaira.

Példák az osztrák Fessel+GfK Intézet gyakorlatából

1952–1962

Az első olvasói analízis folyóirat vonatkozásában

1963–1982

Teljeskörű médiakutatás „MA”

1982-től

Teljeskörű médiakutatás „OPTIMA”

1976–1990

Naplórendszerű TV-kutatás az osztrák állami televízió részére (ORF)

1992-től

Műszeres televíziómérés az osztrák állami televízió részére (ORF)

1993-tól

Telefonos rádiókutatás évi 24 000 fős mintán

Ezek a vizsgálatok a következő jegyeket hordozzák magukon:

1. Folyamatosan végzett vizsgálatok – naponta
2. Nagymértékű sztenderdizálás
3. Az összalakosság médiafogyasztási szokásainak megismerése.

Mint látjuk, az első kutatásokat a nyomtatott sajtótermékek gyorsan változó piaca indukálta, amely analógiája a hazai helyzetnek, hiszen nálunk is először a printmédiák használatát akarták megismerni az ügynökségek. Sajátos a helyzet az elektronikus médiapiacra az eddig fennálló frekvenciagazdálkodás miatt (nem voltak radikális változások).

Mint a fenti sémából kitűnik, a piac minden szereplőjéről, minden információt begyűjtenek.

Ma Magyarországon a reklámügynökségek által leginkább akceptált és költségszempontból is elviselhető *teljeskörű médiahasználati felmérést* a kutatócégek face-to-face interjúk alapján, évi 8–24 000 fős mintán végzik.

A jelenlegi gyakorlat szerint a médiahasználatra vonatkozó kérdéssort az intézetek a rendszeresen indított Omnibusz (Multi Client Study) felmérésekhez csatolják.

A televízió és a rádió esetében a nézettséget és a hallgatottságot a legkülönbözőbb ismérvszempontok szerint, negyedórás időszívenként mérik.

Médiafelmérések eredménye

Minden médiafelmérésnek két fő eredménye van:

A) Hány olvasó/néző/hallgató van?

B) Kik az olvasók/nézők/hallgatók? Ez a pont alapvető a célcsoport-tervezéshez.

A jelenlegi kérdőívek alapján alapvetően a következő információk igényeket elégítik ki a jelentések (a GfK Hungaria példája, rádióra és tévére):

– Tegnap hatókörök negyedórás időszívenként, a tegnapi valódi „magatartást” méri

– Frekvencia/reklámidők = A hét hány napján lát ill. hall egy adott időben egy adott műsort?

A „szokásspecifikus magatartást” méri

„Elérés”-definíciók (printmédiá)

- Szélesebb olvasókörre vonatkoztatva

Napilapoknál

„Az utolsó 7 napban olvasta vagy átlapozta.”

Hetilapoknál

„Az utolsó 3 hónapban olvasta vagy átlapozta.”

Kéthetente megjelenő lapoknál

„Az utolsó 6 hónapban olvasta vagy átlapozta.”

Havilapoknál

„Az utolsó 12 hónapban olvasta vagy átlapozta.”

- Rendszeres olvasókra vonatkoztatva

Napilapoknál

„Tegnap/tegnapelőtt olvasta vagy átlapozta.”

Hetilapoknál

„Az utolsó 7 napban olvasta vagy átlapozta.”

Kéthetente megjelenő lapoknál

„Az utolsó 14 napban olvasta vagy átlapozta.”

Havilapoknál

„Az utolsó 4 hétben olvasta vagy átlapozta.”

Az eredményeket általában a következő szempontrendszer alapján értékelik ki (break szempontok): nem, kor, foglalkozás, háztartás nettó jövedelme, iskola végzettség, háztartás nagysága, életfázis, regionális eloszlás, település-nagyság, a háztartás ellátottsága.

Hány kritériumot használjunk?

Elméletileg bármennyit, gyakorlatilag azonban van határ. Figyelembe kell venni, hogy minden egyes felhasznált kritérium szűkíti a lehetséges interjúalanyok számát. (Pl. a férfi mint kategória a teljes népességet két, kb. egyforma nagyságú részre osztja, de egyben kettéosztja az interjúk számát is.) A következő kérdés a felmérésben felhasználandó interjúk száma. Ha az csak egy kisebb, 2000–4000 interjúból álló felmérés, nem ajánlott 2–3 kritériumnál többet használni. A nyugati médiakutatásoknál 16 000–20 000 interjút dolgoznak fel, így ott sokkal több

kritérium is előfordulhat. Hasznosnak bizonyult az eddigi tapasztalatok szerint, ha előre ellenőrizzük, mennyi interjú marad a célcsoportdefiníció után.

Miért van szükségünk

a médiakutatásban nagyszámú mintákra?

Munkánk során a legtöbb esetben nincsen szükségünk a teljes népességre vetített olvasottsági adatokra, csupán kisebb részekre – meghatározott célcsoportokra. És ha a minta kicsi, könnyen megtörténhet, hogy a célcsoportot reprezentáló interjúk száma alacsony. Ekkor bizonytalanok a túl kicsi mintából nyert olvasottsági adatok, azok tűrészatára nagyon tág és így nem tehetünk megbízható kijelentéseket. Ezért van szükségünk nagyszámú mintákra.

1994 végére elérkezett az idő, amikor a különböző kutatásokat érdemes összehangolni és létrehozni egy nemzeti sztenderdet a médiakutatás területén. A nyugati országokban, de már Csehországban is a teljeskörű médiahasználati felméréseket egy erre a célra létrehozott vagy már működő, intézményesített szövetség, egyesület stb. irányítja és fedezi a felmérés költségeit.

A kooperáció előnyei a következők:

- mivel több kutatócég végzi a felmérést, garancia van az adatok megbízhatóságára,
- nagytömegű felmérés,
- sztenderdizált és piackonform kérdésprogram,
- teljeskörű mediapiaci áttekintés,
- továbbfeldolgozási lehetőségek (speciális kiértékelések).

Ilyen irányú törekvés nálunk is tapasztalható, a Szonda-Ipsos és a GfK-Hungaria intézetek a tervek szerint 1995-ben kezdik meg ez irányú együttműködésüket.

Műszeres televíziómérés (Nézőmérő)

Az óriási reklámbüdzsétet mozgató multinacionális cégek egyre pontosabb és ugyanakkor egyre gyorsabb adat-szolgáltatást követelnek.

Nem elégednek meg a televízió-nézettségének negyedórás időszávonkénti felosztásával, hanem ennél jóval kisebb időegységek, másodpercek kontrollálását igénylik.

Intermédiá összehasonlításban és interaktív (összekapcsolható és kontrollálható) jellegénél fogva a televízió az a médium, amelynek „fogyasztását” egzakt módon, műszerekkel mérhetővé lehet tenni.

1–2 évtizede kezdődött el a műszeres televíziómérés időszaka, amely – bár nem elégíti ki a komplex média-kutatás számos kritériumát (pl. nem tudósít egyéb médiahasználatról) –, új fejezetet nyitott a médiahasználati vizsgálatok sorában.

Alapját egy, a szokásos szociodemográfiai, háztartás-ellátottsági, regionális ismérvek figyelembevételén túlmenően más kritériumokat is kielégítő reprezentatív minta jelenti (reprezentatív a televízióval rendelkező háztartásokra és pl. a vételi viszonyokat is figyelembe veszi).

A lakosság ill. a televízióval rendelkező háztartások számától és a piac fejlettségétől függően 600 háztartásos mintanagyságtól a 10 000 háztartást is meghaladó mintanagysáig terjed.

Ausztriában és Magyarországon jelenleg pl. közel 600 háztartás tudósít rendszeresen televíziónézéséről, de Németországban már a 15 000-t közelíti.

Mivel a minta reprezentatív, de facto lehetőség nyílik az adatoknak a teljes lakosságra történő felszorozására-kivetítésére.

A következőkben vázoljuk a GfK által számos európai országban alkalmazott (Steinmann-féle) TELECONTROL rendszer leírását, amely valószínűleg nem tér el lényegesen az AGB rendszertől (egyébként Magyarországon az AGB-Hungary végzi ezt a kutatást).

Minden, a vizsgálatba bevont háztartás rendelkezik egy műszerrel, amely a televízió és az Intézet közötti adatszolgáltatást teszi lehetővé.

A távirányító készülékhez hasonló berendezéssel a háztartás egyes tagjai bejelentkeznek, amikor elkezdnek televíziózni (minden családtagnak külön kódja van, amely állandó és amelyet a

kutatóintézet számítógépe is regisztrál). Készüléktípustól függően 8 vagy akár 16 személy is jelteni tudja csatlakozását a rendszerbe.

Ezen a berendezésen helyezkednek el a műsor (adott program) megítélésére szolgáló gombok is. Ezzel lehetőség van minden program tetszési indexének meghatározására. A készülék 30 másodpercenként észleli-kontrollálja, hogy mely csatornát nézik a családtagok.

Egy éjjeli időintervallumban, mondjuk hajnali 2 és 6 óra között minden háztartástól „leszívják” az adatokat a telefonhálózaton keresztül: Overnight-adatszolgáltatás. Az adott kutatóintézet nagy kapacitású számítógépe egy-két óra múlva már rendelkezik az előző nap televíziónézettségi adataival.

Ez a fajta vizsgálat óriási pénzeszközöket emészt föl és általában az adott ország nemzeti televíziója ír ki pályázatot a kutatás elvégzésére.

Az előbbiektől kissé eltérő az adatgyűjtés (leszívás) módszere, ha egy adott ország nem rendelkezik megfelelő telefon-ellátottsággal (penetráció).

Ehhez – mivel nem alakítható ki olyan reprezentatív minta, ahol a háztartások mindegyikének telefonja lenne –, az adatgyűjtést első fázisban kérdezőbiztosok végezhetik, azaz ők gyűjtik be minden háztartástól valamilyen adathordozón – akár hetente – az adatokat, s ezt követően ők már telefonhálózaton keresztül adják tovább azokat.

Sokszor felmerül az a gyakorlati probléma, hogy vajon ez a rendszer ténylegesen a televíziónézést regisztrálja-e, hiszen sokszor háttérzajként van bekapcsolva a televízió és így a műszer azt jelzi, hogy mikor van bekapcsolva a készülék, és nem azt, hogy pl. nézik-e a reklámblokkokat.

A problémát föl nem oldva, hallani olyan kísérletekről ill. elgondolásokról, amikor bizonyos műszerekkel figyelik, hogy a rendszerbe bekapcsolódott személy valóban a készülékre szegezi-e tekintetét...

Mindezek figyelembevételével a rendszer és maga a módszer a jövőt mutatja és bárminemű pontatlansága ellenére egyre kifinomultabb és gyorsabb eszköz a médiakutatók kezében.

Naplórendszerű televíziómérés

Ezzel a kutatási eszközzel nem érdemes részletesen foglalkozni, mert vagy már nem általános, vagy együtt más vizsgálattal alkalmazott módszer.

Hasonlóan a háztartáspanel struktúrájához, itt is ki kell alakítani egy reprezentatív mintát, amelynek tagjai folyamatosan adatokat szállítanak a kutatóintézetek számára.

Egy, mindig megadott hétre szóló naptárba az adott háztartások még azon a napon, amikor televízióztak, bejegyzik, hogy mikor és mennyi ideig nézték a televíziót és melyik csatornát (lehetőség van akár negyedórás időszavok feltérképezésére is). A naplókat ezután heti rendszerességgel visszaküldik az intézetnek.

Létezett olyan megoldás is, amikor egy adott hetet követő első napon kérdezőbiztosok keresték fel a háztartásokat és „segítettek a visszaemlékezésben”.

Ez az eljárás nem pótolja sem a face-to-face interjút (tegnap nézte, hallgatta, olvasta) hatékonyságát, sem a műszeres mérés egzaktosságát.

Ismerjük meg fogyasztóinkat!

Médiahasználat és termékfogyasztás

A kérdés, miszerint ismerem-e a fogyasztóimat, nem csak a gyártók és nem csak az egyre professzionálisabb munkát végző reklámügynökségek számára, hanem a marketing/piackutatók részére is generális problémát jelent.

Természetesen a megismerés célja nem az öncélú, a jelen állapotot feltáró vizsgálódás, hanem a jövőre szóló tervezés.

Ha tudom, hogy ki, mikor, mit és miért vásárol, akkor könnyebb a helyzetem a releváns célcsoport pozicionálásában és ebből kifolyólag az őket megcélzó reklám tervezésében.

Amikor pl. a médiatervezők a legkülönbözőbb forrásokból informálódni próbálnak a reklámok elhelyezését il-

letően – legyenek azok akár médiaanalízis jelentések, vagy „nézőmérő-eredmények” –, akkor jól-rosszul a médiafogyasztásról, az egyes médiumok használatáról (olvasottság, nézettség, hallgatottság) szereznek tudomást. Természetesen lehetőség van különféle kvalitatív fogyasztói analízisek elvégzésére, vásárlási attitűdök felkutatására, de a *fogyasztói szokások és az egyes médiumok használatának összevetésére és analizálására hosszabb időtávú, állandó jellegű metódusra van szükség.*

(Ezért nem felel meg ennek céljára, mint kutatási alapeszköz, az ad hoc jellegű reprezentatív körkérdeés, az ún. Omnibusz, hiszen ez bármilyen reprezentatív, nem képes számot adni adott ismérvekkel rendelkező háztartások *állandó fogyasztási szokásairól.*)

Ugyanazon kör, ugyanazon minta állandó megfigyelését az ún. panelvizsgálatok biztosítják.

SINGLE SOURCE

Ez a marketingkutatás újkeletű eszköze a fogyasztók megismeréséhez.

Mivel témánk a fogyasztókra, a nagyközönségre koncentrál, automatikusan adódik a válasz és egyben a nemzetközileg bevált és alkalmazott lehetőség: fogyasztói panelvizsgálat (Consumerpanel/Verbraucherpanel).

Mivel a háztartáspanel a háztartások egy reprezentatív mintáján alapul, ahol a fogyasztók hosszabb időszakon keresztül (éveken át) tudósítanak bevásárlásaikról, adott tehát egyrésztől egy széles bázison nyugvó, ugyanakkor vertikálisan (márka szerinti bontás, kiszélesítés szerinti kimutatást stb.) is eléggé tagolt rendszer, amelyhez a metodikai és technikai szempontokat korrekt módon kielégítve, *hozzácsatoljuk médiahasználatra vonatkozó kérdéssorunkat.*

Így konkrétan arra kaphatunk választ, hogy pl. a csokoládéfogyasztók, sőt X márka fogyasztói mikor, milyen médiát használnak.

Mivel ez a metódus magában hordozza azt a problémát, miszerint a háztartások a bevásárlási naplókat önkéntes módszerrel töltik ki, így más, a kérdezőbiztosokkal végzett face-to-face interjúk részletes kérdésprogram-

ja (pl. negyedórás nézettségi kimutatás) ezzel természetesen nem pótolható.

Kiegészítő háttérinformációként, a tervezést segítő adatként azonban rendkívül hasznos eszköznek bizonyul a GfK nemzetközi kutatási módszere, a SINGLE SOURCE.

GfK-BehaviorScan

Technikailag és fejlettségében is túlmutat a fogyasztói panelvizsgálaton alapuló SINGLE SOURCE módszeren a GfK által először Németországban alkalmazott mikro-tesztpiaci kísérleti, mégpedig biotikus (természetes) körülmények között végzett eljárás.

Adva van egy ország adott régiója, amelyen belül az intézet kiválaszt egy települést. A vizsgálat ezen a településen zajlik, a következő hármas eszközzel alkalmazásával:

- scanner (kézi/vonal/kód-beolvasó),
- kábeltelevíziós rendszer,
- mikrocomputer-technológia.

A vizsgálatba 3000 háztartást vonnak be, amely háztartások hűen reprezentálják a tartományi ill. országos alapsokaságot.

2000 háztartás fel van szerelve egy olyan kábeltelevíziós vételi lehetőséggel, *amelyen teszt-reklámspotok közvetítésére van lehetőség.*

A másik 1000 háztartás nem rendelkezik ezzel a lehetőséggel, ők egyfajta kontrollcsoportot alkotnak.

Minden háztartás rendelkezik egy kóddal ellátott azonosítókérttyával, amelynek segítségével ezen háztartások fogyasztását lehet regisztrálni.

Minden fontos bolthálózatot bevonnak a vizsgálatba, így az adatgyűjtés könnyen végrehajtható. Vásárláskor a pénztárnál – a kód leolvasásával – begyűjtik a háztartásokra vonatkozó adatokat (adatgyűjtés: Point of Sale).

Adva van tehát egy – a háztartások által – minden vásárlást regisztráló rendszer és ugyanezen háztartásokról minden „médiafogyasztási adat”.

A rendszer tulajdonképpen a reklámok hatásának és a termékek fogyasztásának korrekciójáról szól, de mivel szorosan összekapcsolódik médiakutatási fázisokkal, ezért témánkba vág.

További példa a médiakutatás fejlődésének szükségességéről és lehetséges irányáról

Azt, hogy milyen irányban és milyen mértékben változik a médiakutatás, maga a médiapiac fejlődése határozza meg. Csak érdekességképpen fölvezöljük annak az amerikai (Orlando) kísérletnek a keretgondolatát, amely ma még talán utópiának tűnik nálunk.

1994-ben a Time Warner Orlandóban (Florida állam) egy *4000 háztartással kooperáló digitális interaktív TV-hálózat tesztelését kezdte meg.*

A kutatáskísérlet tárgya egy *multimédia full-service hálózat*, amely 500 csatornát foglal magában és elméletileg a következő szolgáltatásokat nyújtja:

- video kívánság szerint (tetszés szerinti időben történő lehívás),
- hírek és sportadások saját választásra,
- videojátékok kívánságra,
- homeshopping,
- távoktatás és továbbképzési szolgáltatás,
- állami szolgáltatások (posta, jogosítvány stb.),
- „távgyógyítás”,
- videokonferencia,
- mobiltelefon,
- bank- és pénzügyi szolgáltatások.

Nem nehéz elképzelni, milyen hatalmas kutatási projektek szükségesek a rendszer tesztelésére.

A rendszer akceptálását és az elvárásokat feltáró (explorációs) vizsgálatok mellett folyamatos (tracking) jellegű vizsgálatokra is szükség van, ill. nem lehet elhanyagolni a konvencionális felméréseket sem. Ilyen pl. az az ezer fős vizsgálat (face-to-face), amelyet egy olyan 500 háztartásból álló minta egészít ki, amelyek nem tagjai a rendszernek (kontrollcsoport), és amelyek többek között a mozilátogatást, bevásárlást, komputerhasználatot vetik össze a rendszer tagjainak ugyanezen szokásaival.

Meg kell majd vizsgálni, milyen hatással lesz ez a rádió- és printmédiák használatára és egyáltalán a hirdetési piacra (direktreklám). S hogy hová fejlődhet a médiakutatás? Ezt mindig a robbanásszerűen fejlődő médiapiac határozza meg.